

<b>Poste</b>	<i>Business Development Manager en biotechnologies</i>
<b>La société</b>	<p><b>PEP-Therapy</b> est une entreprise de biotechnologie médicale qui développe des <b>peptides first-in-class</b> comme thérapies ciblées en <b>oncologie</b>. PEP-010, notre produit lead, est en Phase Ia/b d'essai clinique pour le traitement de cancers solides avancés.</p> <p>PEP-Therapy, fondée en 2014, s'appuie sur les recherches de Sorbonne Université et de l'Institut Curie. La société est soutenue par des investisseurs internationaux.</p> <p>Pour plus d'informations : <a href="http://www.pep-therapy.com">www.pep-therapy.com</a></p>
<b>Mission</b>	<p>Avec l'équipe de management, la mission se divise en 2 types d'activités qui contribuent à des <b>décisions stratégiques</b> :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Business Development</b>, en : <ul style="list-style-type: none"> <li>▫ Identifiant des <b>futurs partenaires</b> biotech ou pharmaceutiques ;</li> <li>▫ Préparant la documentation requise pour les discussions, en particulier sur la thématique de <b>l'accès au marché</b>.</li> </ul> </li> <li>▪ Responsabilité des <b>activités de veille et intelligence économique</b> pour : <ul style="list-style-type: none"> <li>▫ Maintenir nos études technico-économiques à jour et confirmer le <b>positionnement concurrentiel</b> de PEP-010 en termes de technologies (peptides et peptides pénétrants), de mécanisme d'action (pro-apoptotique) et de pathologies visées ;</li> <li>▫ Evaluer les <b>marchés d'intérêt</b> pour les nouveaux produits du portefeuille ;</li> <li>▫ Contribuer aux activités de <b>communication scientifique</b> ;</li> <li>▫ Identifier et étudier des <b>transactions</b> récentes d'acquisition, de licence ou de partenariat entre sociétés de biotechnologies et laboratoires pharmaceutiques.</li> </ul> </li> </ul>
<b>Expérience</b>	<p><b>1 à 3 ans d'expérience</b> en tant que <i>project manager</i>, <i>analyste</i> ou <i>business developer</i> dans une société pharmaceutique ou de biotechnologies, un fonds d'investissement, ou dans un cabinet de conseil spécialisé en sciences de la vie.</p>
<b>Formation</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Master (ou équivalent) ou PhD en biologie, ou PharmD ;</li> <li>▪ Un master en management / marketing des industries de santé serait un plus.</li> </ul>
<b>Compétences et profil</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Rigueur</b> et esprit analytique ;</li> <li>▪ Excellentes qualités rédactionnelles et de <b>synthèse</b> ;</li> <li>▪ Esprit d'équipe et volonté de partager l'information et la connaissance ;</li> <li>▪ Proactivité, capacité à prendre des initiatives et concrétiser des actions en <b>autonomie</b> ;</li> <li>▪ Capacité à s'<b>organiser</b> et travailler sur des tâches multiples ;</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Intérêt pour la <b>stratégie</b> de moyen et long terme ;</li><li>▪ Parfaite maîtrise de l'anglais parlé et écrit ;</li><li>▪ Maîtrise de Word, Excel et PowerPoint.</li></ul>
<b>Durée</b>	<b>CDD de 6 mois</b> , démarrage dès que possible.
<b>Salaire et avantages</b>	<b>Salaire fixe</b> en fonction de l'expérience <b>+ salaire variable</b> basé sur l'atteinte d'objectifs <b>+ tickets restaurant.</b>
<b>Lieu</b>	Pépinière Paris Santé Cochin (au sein de l'hôpital Cochin), Paris 14 <sup>e</sup> , et télétravail.
<b>Candidature</b>	Envoyez CV et lettre de motivation, de préférence rédigés en anglais, à : <a href="mailto:application@pep-therapy.com">application@pep-therapy.com</a> Merci d' <b>indiquer clairement "BusDev"</b> dans le titre de votre e-mail, et <b>vos disponibilités</b> pour prendre le poste.
<b>Mots clés</b>	Biotechnologies, thérapies ciblées, peptides innovants, oncologie, concurrence, stratégie, marché, <i>business development</i> .

<b>Position</b>	Business Development Manager in biotechnology
<b>About us</b>	<p> <b>PEP-Therapy</b> is a clinical-stage biotechnology company <b>developing first-in-class peptides</b> as targeted therapies in <b>oncology</b>. PEP-010, our lead product, is in Phase Ia/b clinical trials for the treatment of advanced solid tumors. PEP-Therapy was founded in 2014 and builds on research results from Institut Curie and Sorbonne University. The company is backed by international investors.         </p> <p>           For further information: <a href="http://www.pep-therapy.com">www.pep-therapy.com</a> </p>
<b>Mission</b>	<p>           Within the corporate management team, the mission will focus on two types of activities which contribute to <b>strategic decisions</b>:         </p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Business Development activities</b>, by:             <ul style="list-style-type: none"> <li>▫ Identifying biotech or pharma companies interested in our developments as a <b>future partner</b>.</li> <li>▫ Preparing the required documentation and data for discussions, especially regarding <b>market access</b>.</li> </ul> </li> <li>▪ Responsibility for our <b>competitive and market intelligence activities</b>:             <ul style="list-style-type: none"> <li>▫ Update our technico-economic studies and confirm PEP-010 <b>positioning</b> in terms of technologies (peptides and cell-penetrating peptides), mechanism of action (pro-apoptotic drugs) and targeted pathologies.</li> <li>▫ Study <b>markets of interest</b> for new products in our pipeline.</li> <li>▫ Contribute to our scientific <b>communication activities</b>.</li> <li>▫ Identify and study recent acquisition, licensing or partnering <b>deals</b>.</li> </ul> </li> </ul>
<b>Experience</b>	<p> <b>1 to 3 years' experience</b> as a Project Manager, Business Analyst or Business Developer in a biotech or pharmaceutical company, a Venture Capital firm or in a life science consulting firm.         </p>
<b>Education</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Master's degree (or equivalent) or PhD in biology, or PharmD.</li> <li>▪ A master's degree in health industries management / marketing is a plus.</li> </ul>
<b>Skills</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Rigorous</b> with analytical spirit.</li> <li>▪ Strong writing and <b>synthesis</b> skills.</li> <li>▪ Team-player and willing to share knowledge and information.</li> <li>▪ Pro-active, <b>autonomous</b>, able to take initiative and make things happen with moderate guidance.</li> <li>▪ Capable of <b>organizing</b> and working on multiple overlapping tasks.</li> <li>▪ Interested in mid- to long-term <b>strategic thinking</b>.</li> <li>▪ Excellent command of spoken and written English.</li> <li>▪ Advanced MS Word, Excel and PowerPoint user.</li> </ul>
<b>Duration</b>	<p> <b>Fixed-term contract, 6 months</b>, starting as soon as possible.         </p>

<b>Salary and benefits</b>	<b>Fixed salary</b> commensurate with experience <b>+ performance bonus</b> based on achievements of objectives <b>+ luncheon vouchers.</b>
<b>Location</b>	Pépinière Paris Santé Cochin (Cochin hospital), Paris, France, and home office.
<b>Application</b>	Send your CV and cover letter written in English, to: <a href="mailto:application@pep-therapy.com">application@pep-therapy.com</a> . Please <b>clearly indicate “BusDev”</b> in the subject line, and <b>your possible start date</b> in your email.
<b>Key words</b>	Biotechnology, targeted therapies, innovative peptides, oncology, competition, strategy, market, business development.